

報道関係者各位

2013年12月吉日

株式会社 Aカードホテルシステム

◆現金還元率 国内 No.1 ポイントカード「Aカード」加盟ホテル◆  
～経営者、支配人など、トップ経営陣が多数集結～

## 第19回Aカードトップ会 開催！

2014年2月19日(水) 午後2時より

「2013年度年間表彰式」及び招待講師による「講演会」も開催。

全国で独立系ホテルのキャッシュバックポイントカード運営を手掛ける、株式会社 Aカードホテルシステム(本社：東京都千代田区、代表取締役：田中章生)は、同社が運営する「Aカード」(<http://www.acard.jp/>)加盟ホテルの経営者・支配人など、経営トップを司るビジネスパーソンが一同に集う「第19回Aカードトップ会」を、2014年2月19日(水)午後2時から、東京都千代田区の「フクラシア東京ステーション」にて開催いたします。



Aカードは、“全国の加盟ホテルやレストランを利用するたびにポイントが貯まり、現金に替えられるお得なポイントカード”です。ホテル業界でNo.1のキャッシュバック率を誇り、全国444店舗の加盟ホテル及びレストラン(389ホテル、55レストラン)などで、出張時だけでなく旅行などでも気軽にポイントを貯めることができます。入会金・年会費・さらに紛失時の再発行も無料で、現在、国内最大の相互送客ボランティアチェーンとして、全国の独立系ビジネスホテル様の集客アップに貢献しております。

そのAカードの加盟店トップが集まる「Aカードトップ会」も今年で第19回を迎えます。今回は、2013年度年間優秀表彰式の他、Aカード会員向けアンケートの発表、招待講師による独立系ホテルの経営に役立つ講習会などを開催。全国の加盟店トップを一同に会し、盛大に実施いたします。

### 『第19回Aカードトップ会』について

- 日時： 2014年2月19日(水) 午後2時開始(13時30分受付開始)
- 会場： フクラシア東京ステーション 会議室H  
東京都千代田区大手町2-6-1 朝日生命大手町ビル5階  
東京駅・大手町駅B6出口直結、東京駅日本橋口徒歩1分

<ラインナップ>

#### 1.トップ会 (14:00～18:30)

- ① 今後のAカードホテルシステムの方針
- ② 2013年度年間優秀ホテル表彰式
- ③ 講演会Ⅰ(詳細は2枚目参照)※内容は一部変更になる場合がございます。
- ④ 経営者様向けアンケート 及び Aカード会員向けアンケート集計結果
- ⑤ 講演会Ⅱ(詳細は2枚目参照)※内容は一部変更になる場合がございます。

#### 2.懇親会 (18:30～20:00)

・新規加盟ホテル・レストラン様のご紹介、新企画(ゲーム)他

※当件、当日のご取材もご案内させて頂いております。活気ある「Aカードトップ会」の様子を取材して頂けますと幸いです。取材をご希望の方は、3枚目の取材申込み書をご返信ください。

<この件に関するお問い合わせ先> 株式会社Aカードホテルシステム 担当/内藤・中村

[nnakamura@acard.co.jp](mailto:nnakamura@acard.co.jp) TEL. 03-5755-5531

## 【Aカードトップ会について】

独立系ビジネスホテルは大手ビジネスホテルチェーンに比べ、運営戦略や具体的な集客策など様々な課題を抱えているものの、全国各地にある為なかなか情報交換の場を得る機会がありません。

そこで株式会社Aカードホテルシステムでは「Aカード」というネットワークを通じた「トップ会」という全国の加盟ホテルを集めた会合を実施。外部講師による講演や、グループワーク等を通じて、経営層や支配人同士が最新の情報交換を行う有意義な相談の場などを用意し、各ホテルの連携を深める場を創出しています。

### <Aカード会員向けアンケート結果について>

今回実施された、Aカード会員向けアンケート結果の発表内容を一部ご紹介いたします。

(※下記は昨年行われた前回アンケート結果の数値です。)

#### ・ビジネスマンの出張規定の宿泊費の上限金額

:平均 8,056 円(東京都・大阪府以外)、8,879 円(東京都・大阪府のみ)

#### ・ビジネスマンが出張で実際に利用しているホテルの宿泊費

:平均 6,410 円

#### ・出張の際の宿泊規定 :実費精算…46%、定額制 44%、その他 10%

⇒当日発表されます今年度のアンケート結果にご注目下さい。

(※ご来場頂きますと、いち早く情報をお渡し出来ます！)

## ■講演会概要

### 講演Ⅰ 『東京オリンピック開催決定がホテル市場に与える影響』

講師:ジョーンズ ラング ラサール

ホテルズ&ホスピタリティ グループ東京オフィス

執行役員/マネージング ディレクター 沢柳 知彦 様

【講演内容】過去のオリンピック開催都市におけるホテル市場の事例をもとに、開催決定の年から開催年までの日本のホテル市場の予測と、その影響の首都圏及び地方都市への示唆について考える

経歴:

一橋大学経済学部卒業後、1987年4月、日本長期信用銀行入行。1999年5月、グリニッチナットウエスト証券会社東京支店にて不動産ファイナンス担当ヴァイス・プレジデントに就任。

2000年6月、ジョーンズ ラング ラサール ホテルズ & ホスピタリティグループ 東京オフィスを開設、シニア ヴァイス プレジデントに就任。2003年7月、エグゼクティブ ヴァイス プレジデント就任。2007年7月 マネージング ディレクター就任。以後、ニセコヴィレッジ他複数案件において、日本に初めて投資を行なうアジア投資家向けの売却案件のプロジェクトリーダーを務める。



### 講演Ⅱ 『利益最大化のためのチャンネル戦略～“WEB化”から“自社WEB化”へ～』

講師:ダイナテック株式会社 取締役

ホテル・旅館直販支援事業部部長 石井 太樹 様



【講演内容】『自社直』が大切な3つの理由/『自社直』を増やす方法とコッ  
リピーターはなぜ大切なのか/コンバージョン率と離脱率、離脱の原因と場面  
ネットエージェント(OTA)との健全な関係

経歴:

1991年中央大学卒業後、森ビル観光(株) (現 森トラスト・ホテルズ&リゾート(株))入社。法人会員制リゾート&シティホテル「ラフォーレ倶楽部」の新規法人会員獲得営業および既存会員内集客営業に携わる。

1999年10月より、パンパシフィックホテル横浜(現 横浜ベイホテル東急)で「福利厚生市場の開拓」をゼロベースから担う。2004年7月より、(株)星野リゾートで「クローズマーケットの開拓」をゼロベースから担うとともに、「(なにも手を打たなければ)エージェントチャンネルから入ってしまうであろう予約を、いかに自社直チャンネル及び自ら開拓したクローズドチャンネルに誘導するか」=『チャンネル戦略』を主なミッションに。

2009年8月より、ダイナテック(株)にて、ホテル・旅館直販支援事業部にて「チャンネル戦略」を語りながら、システムを通じ全国のホテル・旅館さんの『直販』を熱烈支援中。

## 【株式会社Aカードホテルシステム】

独立系ホテルのキャッシュバックポイントカード「Aカード」の運営、及び「Aカード」加盟店へのサポートの他、Aカード会員へのフォローと加入促進等を行っております。

<この件に関するお問い合わせ先> 株式会社Aカードホテルシステム 担当/内藤・中村

[nakamura@acard.co.jp](mailto:nakamura@acard.co.jp) TEL. 03-5755-5531