本・テルのポイントカード ホテルのポイントカード。 一般利用者がカード会員 した3つのホテルの年間 などでポイントを貯め、 ポイントの一定数に応じ たじ れるシステム。現 間売上に占めるAカード 全し取れるシステム。現 間売上に占めるAカード 会員売上は22・6%にの また」 たいの第 での加盟店は275軒、 会員売上は22・6%にの また」	日日上をは「かいりい」というないでいった。 「会員数は約33万人だ。」「ぼったという。「初年度 「初日」には275軒、「会員売上は22・6%にの	加盟店 本力ード連営を手掛ける トカード連営を手掛ける トカード連営を手掛ける 「田中章生社長、東京都 内でカード加盟市 たったアンケートに会 調査などを実施。会には加 思店など約80人が参加し た。 Aカードは、独立系 ボテルやレストラ	・ホテルのポイントカード。 ボイントの一定数は約23万人に増やすののボイントの一定数に応じてポイントの一定数に応じた。また、加盟店は275ム。現 りットとしてAカード。 た現金が加盟店は275年、 明した。また、加盟店どこでも した。また、加盟店とこでも また、加盟店がカード。 本テルのポイントかード。	 ト, 開, 人, した 3つのホテルの年間 した 3つのホテルの年間 ためにも Aカードホテルの年間 ためにも Aカードステルの年間 	Aカードトップ会 ので、宿泊者が求める朝食 で、宿泊者が求める朝食 では「有料でのアップグ レード」「地域有料でのアップグ した朝食」などの要望が あり、「地域の特産物を もた。さらに、会員の非 キャッシュバックの使い道 は、6割が食事代やお土 は、6割が食事代やお土 たることから、「地元で れることから、「地元で れることから、「地元で	で、宿泊施設の改装とコンサルティング事業 減」と題して講演。実際 削 で、宿泊施設の改装とコスト削	した改修コンサルティング し、改修コンサルティング た部屋の例などを担うト して、 の 鉄 二 二 ン り た。 さ ら に、 人 し た。 さ ら に、 人 の 供 る 3 一 た。 さ ら に、 人 と を 紹介した。 さ ら に、 人 に 、 の 例 な ど を 月 ン ア ー 二 ン サルティン と た。 の の が よ の の よ の と ろ の の ま の よ の と ろ の の の よ ろ ろ の の の よ ろ ろ の の の よ ろ ろ ろ の の ろ ろ の の よ ろ ろ ろ ろ
田中社長は「今年中に一にこの数字がでる。既存」	一 田中社長に 一年に 一にこの数字 方てる 一思有一	数 が;	加盟店400店舗、会員	の固定客を会員にする	あり、「地域の特産物を		
加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする田中社長は「今年中ににこの数字がでる。既存に、たての数字がでる。既存	加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする日中社長に一个年中ににこの数字かてる。既有	の表	数30万人に増やすのが目	と、経費が流出するので	使うなど朝食強化が大手		
数3万人に増やすのが目と、経費が流出するので加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする田中社長は「今年中ににこの数字がでる。既存	数30万人に増やすのが目と、経費が流出するので加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする日田中社長に「今年中ににこの数字カてる」即有	ロ は ノ 加	目金こうりいち捕という標。加盟店は2、3年を	間違い。 ココミで 新見り れるが、 それは	るりではないから見てく		
日途に600店舗という 間違い。ロコミで新規の 一日途に600店舗、会員の固定客を会員にする 加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする の固定客を会員にする	目途に600店舗という 間違い。ロコミで新規の標。加盟店は2、3年を はと聞かれるが、それは数30万人に増やすのが目 と、経費が流出するので加盟店400店舗、会員 の固定客を会員にする	,	のが1つのゴール」と説	お客様を連れてきてくれ	した。さらに、会員のキ		
会員数は糸2フノナ に、たさいここで新規ののが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれ 開中社長は「今年中に にこの数字がでる。既存 はと聞かれるが、それは しった舗という 間違い。ロコミで新規の 日途に600店舗という 間違い。ロコミで新規の こうがいしょう たちしょう しょう しょう しょう しょう しょう しょう しょう しょう しょう	のが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれた。のが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれた。。加盟店は2、3年を はと聞かれるが、それはた。加盟店400店舗、会員 の固定客を会員にする 田中社長に 一4 中に にこの数与れてる 既有	系ビ	明した。また、加盟店メ	るし、絶対に浮気をしな	ャッシュバックの使い道		
日中社長は「今年中に にこの数字がでる。既存 りした。また、加盟店メ の町した。また、加盟店メ の固定客を会員にする のが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれ にこの数字がでる。既存	田中社長に「今年中に にこの数字カてる 即有	トラ	リットとしてAカード加	いお客様になってもらう	は、6割が食事代やお土		
シリットとしてAカード加いお客様になってもらう リットとしてAカード加いお客様になってもらう リットとしてAカード加いお客様になってもらう リットとしてAカード加いお客様になってもらう	リットとしてAカード加 いお客様になってもらう りットとしてAカード加 いお客様になってもらう 間違い。ロコミで新規ののが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれ 明した。また、加盟店メ るし、絶対に浮気をしな 明した。また、加盟店メ るし、絶対に浮気をしな した にけれまに 一年中に にこの数字かてる 即有	シュ	盟店のビフォアーアフタ	ためにもAカード会員に	産代、宿泊のグレードア		
会員委に条2フノナ 加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする 数30万人に増やすのが目と、経費が流出するので 標。加盟店400店舗、会員の固定客を会員にする りットとしてAカード加いお客様になってもらう りットとしてAカード加いお客様になってもらう 調違い。ロコミで新規の のが1つのゴール」と説お客様を連れてきてくれ いお客様になってもらう	田中本長に「今年中に」にこの数字カてる。 即有 盟店のビフォアーアフタ ためにもAカード会員に 日中本長に「今年中に」にこの数字力でる。 即有		L	調した。	れることから、「地元で		
この時代は、 「 「 「 「 「 「 「 」 し に 二 、 の に こ の が こ し <td>田中本長に「今年中に 認らのビフォアーアフタ ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする</td> <td></td> <td></td> <td>続いて、Aカード会員</td> <td>消費するのが、他のポイ</td> <td></td> <td></td>	田中本長に「今年中に 認らのビフォアーアフタ ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする			続いて、Aカード会員	消費するのが、他のポイ		
そ月美に条27ノナ 田中社長は「今年中に にこの数字がでる。既存 期店400店舗、会員 の固定客を会員にする りットとしてAカード加 お客様を連れてきてくれ お客様になってもらうべき」と強 おってもらうべき」と強 調した。 おってもらうべき」と強 おいて、Aカード会員 おいて、Aカード会員	田中本長に「今年中に 認う人に増やすのが目 した。また、加盟店メーク日本 りットとしてAカード加 いお客様になってもらう ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に		〈 生社	 1018人を対象に、 	ントシステムと異なる特		
そ月教に来27人た 日中社長は「今年中に にこの数字がでる。既存 期店のビフォアーアフタ ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員 ため ため <p< th=""><td> 田中本長に「イ中中ににこの数字力でる、既有 加盟店400店舗、会員 のが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれ 明した。また、加盟店メ リットとしてAカード加 にこのビフォアーアフタ ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に </td><td></td><td>中章</td><td>ンターネットで行ったビ</td><td>徴」と地域へのメリット</td><td></td><td></td></p<>	 田中本長に「イ中中ににこの数字力でる、既有 加盟店400店舗、会員 のが1つのゴール」と説 お客様を連れてきてくれ 明した。また、加盟店メ リットとしてAカード加 にこのビフォアーアフタ ためにもAカード会員にする ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に ためにもAカード会員に 		中章	ンターネットで行ったビ	徴」と地域へのメリット		
	中中本長に「イ中ににこの数字力でる、既有 期間になってもらうべき」と強 調した。また、加盟店メークのが1つのゴール」と説 りットとしてAカード加 りっトとしてAカード加 いお客様になってもらう キモ キキ キキ キキ キキ シターネットで行ったビ			ジネスマンのホテル利用	も印象づけた。		
いたいですのが目 なってもらうべき」と強 調した。 また、加盟店メーの店舗、会員 の 間違に600店舗、会員 の 間定で多年中に にこの数字がでる。既存 にこの数字がでる。既存 にこの数字がでる。既存 にこの数字がでる。既存 にこの数字がでる。既存 にこの数字がでる。既存 した。 また、加盟店メートン にこの数字がでる。既存 した。 このして 和 した。 して れ して れ して れ して た か して れ して た か して た か して た か して た か して た か して た か して た か して た か して た か して た か し た し で た が し て た が し て た が た し で か し で た の に こ の 数 で た や に こ の 数 で た の た の た の た の た の た の た の た の た の た の た の で る し 、 経費が 流 出 す る の で 、 れ て き た 、 加盟店 の ビ フ っ ア ー ア フ 夕 本 た い た の で 、 れ た し て ろ の で 、 た れ し て ろ 、 で ち ら う べ き し て 、 の た の で し て ろ 、 で ち ら う べ き し た 、 れ し て ち ら う べ き し た 、 れ し た 、 た の か し て ち ら う べ き し て ち う 、 、 た 、 し て ろ か し で 、 、 、 た 、 、 、 、 、 の で で 、 、 、 、 、 、 や し て 、 の た 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、 の た 、 し 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、 、			E	実態に関するアンケート	その後は、Aカードホ		
	中本長に「イキ中ににこの数字内でる、既有の目によってもらうべき」と強調した。また、加盟店メロのが1つのゴール」と説お客様を連れてきてくれいたとしてAカード加いお客様になってもらうでき」と強調した。また、加盟店メロットとしてAカード加いお客様になってもらうで、それはたってもらうでき」と強調した。 また、加盟店メロットで行ったビージネスマンのホテル利用			の結果を報告。そのなか	テルシステムの関連会社		